ビジネス１０１

ビジネスは利益を出す事が全てである。

ビジネスを構成するのは、お金と人である。ブランドなどもお金と含める事が出来る。人は生身の人間であり、今後はロボットに変わるかもしれないが、今は生身の人間。

ほとんどのビジネスは外部からのお金が必要。何故なら、商品サービスを作る段階とその商品サービスを売ってお金をゲットするタイミングに差があるから。商品サービスを作るのにお金が掛かるわけで、作りながら買ってもらう事は不可能では無いが、よくある事では無い。さらに、商品サービスを作る人にも生活費やオフィスのレンタル費などが、あり外部からお金を貰わないで商品サービスを作るのは難しい。さらに、商品サービスを作った後の営業やマーケティングにもお金が掛かる。

ビジネスによって、どんなファイナンスを受けるか？と言う事が変わってくる。アプリ作成程度なら親の家に居候しながら出来るだろうし、車の会社を作るなら初期費用が相当掛かると予想される。

シードキャピタルやエンジェル投資家は会社の初期ステージにお金をゲットするために、居る。

VCはお金を持って居る個人や会社からお金を受け取り、他の会社に投資してお金を増やすと言う会社、仕事である。エグジットする事に執着している。

インフレーションにより、お金は常に価値が下落しているので、投資家は貸したお金よりも多くの価値を求めている、もちろん、貸したお金を増やす事が前提の目的だが。

さらに、お金が戻らないリスクもあるわけだ。

会社が初期段階であればあるほど、リターンがある可能性は低い。何故なら、それが会社の歴史だから。このゲームはそうだから。

固定費を払いながら、投資家にお金をパスするためには、利益が必要になると言うわけだ。

利益とは、売上から出費を引いた額である。シンプルに使ったお金よりも、多くのお金をゲットしようとしている。

売上は、商品サービスを売ってゲットしたお金の全て。だがしかし、まだ出費は引かれていないのだ。

売上は必ずしも、その場でキャッシュで貰えるわけでは無い。分割の場合もあるし、家賃のように先払いもあるし、払わずにバックれる事もある。そんな中、あなたが出費を払うキャッシュが無くなり、ビジネスが出来なくなる事もあるのです。

ビジョンとはゴールであり、ストラテジーとはそのビジョンを叶えるためのプラン、タクティクスとはその計画の中の詳細行動。ビジョンが大事なのは、日々の計画を練るのに必要だから。何をするべきか否か？何が正しいか？と言う事は多種多様な意見があるわけだろうが、その時に判断決断を下す材料となるわけだ。もちろん、ビジョンがある事でそれが、足枷となる事もある。

ライフチョップスのビジョンは、人々を自由にする事。自由とは、好きな選択肢を選べる状態であり、自由になる一つの方法として教育があると考える。その教育とは、お金をゲット出来るような教育であり、お金をゲット出来れば、自分の生活の出費を払う事が出来、就職するのか夢を追いかけるのかなど、好きな選択肢を選べると言う事になる。